Call Center Agent / Vertriebsmitarbeiter (m/w/d) – Minijob/Teilzeit

(413)

Standort: Nauheim, Kreis Groß-Gerau Anstellungsart(en): Teilzeit - flexibel, Teilzeit - Vormittag

Werde die Stimme unseres Unternehmens!

Du gehst gerne auf Menschen zu und überzeugst mit deiner kommunikativen, freundlichen Art? Dann werde Teil unseres Teams! Als erste Ansprechperson für potenzielle Kunden (m/w/d) repräsentierst du unser Unternehmen nach außen. Mit deinem souveränen Auftreten, deiner Professionalität und deinem Gespür für gute Gespräche baust du wertvolle Kontakte auf und sorgst für einen positiven ersten Eindruck, der in Erinnerung bleibt.

Deine Aufgaben:

- Du vereinbarst telefonisch Termine mit potenziellen Kunden (m/w/d) und leistest einen wichtigen Beitrag zur Gewinnung neuer Geschäftsbeziehungen.
- Du betreust bestehende Kundenkontakte, pflegst langfristige Geschäftsbeziehungen und unterstützt deren nachhaltige Weiterentwicklung.
- Du führst professionelle Telefon- und Beratungsgespräche im Rahmen von Informationsanfragen sowie zur Markt- und Wettbewerbsanalyse.
- Du erkennst die individuellen Anforderungen potenzieller Kunden (m/w/d) und berätst diese kompetent, serviceorientiert und lösungsorientiert.
- Du dokumentierst deine Aktivitäten sorgfältig und eigenverantwortlich und stellst eine strukturierte Pflege aller relevanten Kunden- und Vertriebsinformationen sicher.

Das bringst du mit:

- Idealerweise hast du bereits erste Erfahrungen im Vertrieb, Kundenservice oder in einer vergleichbaren kommunikationsorientierten Tätigkeit gesammelt.
- Du überzeugst durch dein offenes, freundliches Auftreten und verstehst es, Menschen für dich und deine Ideen zu gewinnen.
- Der sichere Umgang mit den gängigen MS-Office-Anwendungen gehört für dich selbstverständlich zum Arbeitsalltag.
- Du verfügst über sehr gute Deutschkenntnisse in Wort und Schrift und kommunizierst stets professionell und adressatengerecht.
- Eine selbstständige, strukturierte und ergebnisorientierte Arbeitsweise zeichnet dich ebenso aus wie deine ausgeprägte Kommunikationsstärke, Zuverlässigkeit und dein Engagement.

Das bieten wir dir:

- Freue dich auf eine **attraktive und leistungsgerechte Vergütung** mit zusätzlichen Bonusmöglichkeiten sowie einer betrieblichen Altersvorsorge.
- Dich erwartet ein **moderner Arbeitsplatz** mit hochwertiger Ausstattung, kurzen Entscheidungswegen und einem professionellen Arbeitsumfeld.
- Profitiere von **individuellen Weiterbildungs- und Entwicklungsmöglichkeiten**, die deine fachliche und persönliche Karriere gezielt fördern.
- Werde Teil eines **motivierten und kollegialen Teams**, das von gegenseitiger Wertschätzung, Teamgeist und einer offenen Unternehmenskultur geprägt ist.
- Unser Standort im **Rhein-Main-Gebiet** bietet eine hervorragende Erreichbarkeit sowie kostenfreie Parkmöglichkeiten direkt vor Ort.
- Genieße die Vorteile eines **sicheren Arbeitsplatzes in einem wachsenden Unternehmen** mit langfristigen Perspektiven und Entwicklungsmöglichkeiten.

Bereit für deinen nächsten Schritt?

Starte mit uns durch und gestalte den ersten Eindruck unserer Kunden (m/w/d) aktiv mit! Wir freuen uns auf deine Bewerbung und darauf, dich kennenzulernen. Dein Ansprechpartner ist Herr Uwe Größl.

Abteilung(en): Kaufmännische Positionen

Impressum